

<入居事業者の皆さんへ>

起業家道場2019(全4回、単発受講可)

起業家にとって、自社の事業をどのように想定顧客や関係者に伝えるかはとても重要なポイントです。「起業家道場」では、顧客を獲得し、売上アップにつなげるための理論と実践を学んでいただきます。顧客ニーズのつかみ方と、顧客への自社商品の伝え方を磨きあげる機会として、ぜひご活用下さい。

- 場 所：ソフトピアジャパン ドリーム・コア 2階セミナールーム
- 定 員：20名(最大)
- 参加費：無 料

第1回 5月30日(木) 14:00~17:00

研修：顧客を獲得するための事業コンセプトの考え方

ワーク：自社の事業コンセプト設計

第2回 6月予定

研修：売れるしくみ作り ~マーケティングの基礎~

ワーク：ケーススタディから学ぶマーケティングの考え方

第3回 7月予定

研修：顧客を獲得する営業手法

ワーク：伝わる営業トーク作り

第4回 8月予定

ワーク：ピッチ対応 プレゼン練習会

※8月にピッチ大会を予定しています

【講師・ファシリテーター】

入居企業サポートセンター相談員 武藤郷史

名古屋ビジネスインキュベータ(起業家支援育成施設)でのインキュベーションマネージャー、あいち機構創業プラザの創業コーディネータ等の起業家支援に従事。これまで400以上の起業家を支援。

コンサルとして、コーチとして、あなたのスタートアップを加速する支援を致します。

お申込みは、101までお願いします。

電話 0584-77-1211 FAX 0584-77-1222 Email support@softopia.info